



LA SOLUTION SUISSE+
TOUT EN UN POUR VOTRE VIN
Logistique - Traçabilité - Anti-Contrefaçon

INVITATION

UNE GESTION OPTIMALE DE VOS BOUTEILLES :

De la propriété à l'entrepôt, jusqu'aux clients.



LOGISTIQUE

Industrie 4.0

Digitalisation de l'activité

Amélioration par RFID et NFC

Optimisation des inventaires et entrées/sorties

Gestion articles tiers en mode 3PL

Factures générées automatiquement

LE + VIN

Maximisation de productivité
et précision des opérations



TRAÇABILITÉ

De la parcelle au consommateur

Suivi du cycle de vie complet de la bouteille

Tracking & Monitoring

Surveillance des conditions de transport
et de stockage

Interaction avec l'utilisateur

Application sécurisée pour smartphone

LE + VIN

Garantie de qualité
en amont et en aval



ANTI-CONTREFAÇON

Encodages multiples

Code-barres, QR codes, NFC, encres, etc.

Audit de la chaîne de valeur

Mouvements et marchés parallèles

Capsule multi-composants

Identification, authentification et protection

LE + VIN

Garantie d'authenticité
et d'une bonne relation client



DATE DE PRÉSENTATION À BORDEAUX

Le jeudi 21 juin 2018 à 9h30

Hôtel Burdigala

115 rue Georges Bonnac, 33000 Bordeaux

PROGRAMME

Le jeudi 21 juin 2018 à 9h30 à l'Hôtel Burdigala

9H30	Accueil café
10h00 -11h30	Présentation par Andrej Sobkowski, <i>COO</i> et Serge Heughebaert, <i>CEO</i>
11h30 -12H	Questions Réponses
12H	Cocktail & échanges

INFORMATIONS & INSCRIPTIONS AVANT LE 14/06 :

info@s4gv.com

TÉMOIGNAGES

SOUTIRAGE

« Notre métier est de conseiller, construire et maintenir des collections pour nos clients privés, avec des prix moyens par bouteille de l'ordre de centaines de dollars.

Chez Soutirage, chaque bouteille compte. Nous demandons un niveau de détail sans précédents sur la visibilité de notre chaîne logistique et de nos magasins.

Grâce à l'automatisation RFID de S4GV, à leurs étiquettes anti-contrefaçon et au 3PL, notre inventaire est maintenu chaque jour à 100% de précision.

Un cycle complet ne demande que quelques heures, ce qui nous permet de nous concentrer sur la relation clients. »

Chad Meyer, CEO, Soutirage



Grâce à S4GV, nous proposons à nos clients un service à haute valeur ajoutée. Tout d'abord via une traçabilité très fine. Par exemple, la parcelle du champ d'origine peut être identifiée pour chaque plant acheté. Ensuite, la Plateforme S4GV nous permet d'optimiser notre production et d'évaluer en amont notre capacité à répondre à des commandes.

Enfin, l'équipe S4GV s'est montrée très efficace dans la réponse à nos besoins et le déploiement d'une solution opérationnelle en seulement 3 jours.

Diego BARISON, Partner, Herrick Grapevines



Z.I. Le Trési 6D
1028 Préverenges
Suisse

www.s4gv.com